



AURIMOD ist ein **österreichisches Medizintechnikunternehmen**, das unter Verwendung von neuesten biomedizinischen Technologien innovative Therapien für die **Behandlung chronischer Schmerzen** entwickelt, basierend auf jahrelanger wissenschaftlicher und klinischer Erfahrung. Mit unseren Lösungen zur **aurikulären Vagusnervstimulation** wird Patient*innen ein selbstbestimmtes und gesundes Leben ermöglicht.

Für unser ambitioniertes, schnell wachsendes Team mit Sitz in **Wien** bieten wir Ihnen ab sofort die Chance zum Einstieg als

Sales Representative Neuromodulation (m/w/d)

Vollzeit (40 h/Woche), ab sofort

In dieser operativen + strategischen Funktion erschließen Sie das weitere **Wachstum in Österreich** zu einem besonders spannenden Zeitpunkt der Unternehmensentwicklung. Die Internationalisierung v.a. in Deutschland und in umliegenden Ländern läuft bereits hoch erfolgreich, sodass Sie Ihre Sparring Partner in das weitere Business Development einbeziehen und sich mittelfristig zum Commercial Lead entwickeln können.

Ihre Verantwortung:

- Durchführung von Produktpräsentationen bei Entscheidungsträger*innen primär im Krankenhaus (Schmerzambulanzen)
- Erweiterung des Kund*innennetzwerks durch Akquisition von potenziellen Neukund*innen (z.B. Rehasentren)
- Erstellung von Standard- und/oder kundenspezifischen Angeboten
- Betreuung der medizinischen Expert*innen + relevanten Stakeholder bei der Produkteinführung in den Routinebetrieb
- Übernahme der Einschulungen von Neu- und Bestandskund*innen
- Rückmeldung von Kund*innenfeedback an das Unternehmen zur Produktverbesserung
- Unterstützung in der Abwicklung klinischer Studien + Betreuung der Studienzentren
- Nachhaltige Kund*innenbindung durch Teilnahme an nationalen und internationalen Kongressen
- Aktive Mitarbeit bei der Erstellung von Marketingmaterial für die Zielgruppen
- Laufende Weiterentwicklung der Sales-Prozesse hinsichtlich Effizienz + Qualität mit voller Umsatzverantwortung

Ihr Profil:

- Erfolgreicher Studienabschluss in Naturwissenschaften, Humanmedizin oder Biomedizin/Biotechnologie mit wirtschaftlicher Weiterbildung
- Mehrjährige Vertriebs-/Business Development-Erfahrung von Medizinprodukten im klinischen Umfeld
- Idealerweise Know-how im Neuromodulationsbereich mit einem starken KOL-Netzwerk
- Verhandlungsstärke in Deutsch + Englisch
- Souveräner Umgang mit Stakeholdern sowie Präsentationssicherheit + Überzeugungskraft

- Unternehmerisches Denken mit strategischem Weitblick, Lösungsorientierung und Verantwortungsbewusstsein
- Strukturierter Arbeitsstil | ausgeprägter Qualitätsanspruch | überdurchschnittliches Engagement
- Gute MS-Office + CRM-Kenntnisse | User von modernen Kommunikationsmedien
- Hohe Reisebereitschaft (Österreich)

Unser Angebot:

- Eigenständiger Verantwortungsbereich mit definierter Karriere-Chance bei nachhaltiger Performance
- Hoch motiviertes Team + unterstützendes Umfeld + freundliches Betriebsklima mit Gestaltungsspielraum
- Persönliche Weiterentwicklung + Wellbeing-Benefits (z.B. kostenloses Fitnesscenter)
- Flexibles Remote-Working + Office-Arbeitsplatz verfügbar
- Marktkonformes Bruttojahresgehalt von EUR 70.000,-- + zielorientierter Prämie + Firmen-PKW | eine etwaige Überzahlung orientiert sich an Ihrem bisherigen Background und wird individuell vereinbart

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung an jobs@aurimod.com.

AURIMOD GmbH
Modecenterstraße 22/D29 - 1030 Wien
www.aurimod.com